

## COMMERCIALISATION DES VINS



### Etablir les formalités douanières à l'export

#### OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Être capable d'évaluer les coûts des droits, taxes et assurance d'une exportation de vin. Mener à bien une exportation de vins dans sa globalité fonction des incoterms, des obligations réglementations étrangères.

#### PUBLICS

Responsable des achats, de l'administration des ventes ou logistique.

#### PREREQUIS

Aucun.

#### METHODES PEDAGOGIQUES

- Présentation avec alternance de supports interactifs : vidéos, exercices,
- Livret de formation.

#### FORMATEUR(S)

Vigneronne, responsable de l'exportation des vins avec 20 ans d'expérience.

#### PROGRAMME

1. Comprendre l'organisation des opérations à l'international,
2. Connaître la réglementation douanière : droits et taxes à l'importation, droites accises, le statut d'entrepoteur agréé, d'exportateur agréé.
3. Lors de la négociation client, être capable de proposer un Incoterms, d'estimer les coûts de transport, d'assurance pour affiner le coût de l'opération globale.
4. Fournir les documents obligatoires nécessaires au bon déroulement de l'opération commerciale (DAe, factures, preuves d'origine).
5. Comprendre les spécificités d'une livraison intracommunautaire et les Déclarations d'Echanges de Biens (DEB).

**DUREE DE LA FORMATION** 14 h sur 2 jours



[Voir les sessions et tarifs](#)



#### MODALITE PEDAGOGIQUE



Au centre de formation



En présentiel



En groupe

#### FINANCEMENT POSSIBLE



=> information sur le [lien suivant](#)



=> Prise en charge à hauteur de 210 € TTC / journée, selon les modalités de financement en vigueur de Vivea.



=> Nous contacter pour plus de renseignement.

pôle emploi

#### ACCESSIBILITE

L'accès à la formation est formalisé par la signature d'une convention de formation transmis sous format électronique. Cette prestation peut être conditionnée à la validation d'un financement par un organisme financeur et peut démarrer en respectant un délai minimum de 14 jours calendaires.

#### SUIVI ET EVALUATION DE LA FORMATION

- ✓ Feuille d'émargement
- ✓ Evaluations théoriques et pratiques tout au long de la formation
- ✓ Enquête de satisfaction stagiaire et client
- ✓ Obtention d'une attestation de fin de formation.

Inscription

