



EXPORTATION DE VINS FRANÇAIS DANS LE MONDE : FORMALITÉS DOUANIÈRES, DROITS D'ACCISES, TVA SUR LES VINS

Vendre à l'export
A distance

Durée : 9 h

Prix inter-entreprise : 790 € H.T. / personne

Objectifs pédagogiques

Définir le cadre réglementaire douanier et fiscal spécifique à l'exportation du vin. Identifier les statuts (entrepoteur agréé pour les vins, opérateur économique agréé...), régimes et fiscalités applicables aux opérations viticoles pour assurer une conformité totale. Comprendre les droits d'accises du vin, taxes sur les vins et assurances dans le contexte de l'export du vin. Conduire une exportation de vins de manière exhaustive en fonction des Incoterms et des obligations réglementaires étrangères (étiquettes, contre-étiquettes...). Etablir les documents obligatoires d'accompagnement du vin : libellés de factures, DAE, DSA, preuves d'origine, certificats, documents de transport.

Le public

Prérequis

Chargé des formalités douanières et logistiques à l'export.

Aucun.

Déroulé du programme

Comprendre le cadre réglementaire d'une exportation de vin français et contributions indirectes :

- Expliquer le rôle et les compétences de l'administration des douanes.
- Analyser l'impact de l'union douanière et du régime général des accises.
- Déterminer le statut des opérateurs dans l'exportation de vin français dans le monde.
- Évaluer la circulation des produits soumis aux droits d'accises du vin.
- Énoncer les aspects fiscaux liés à la commercialisation des vins.
- Mettre en œuvre les contrôles douaniers et les bonnes pratiques.

Mettre en pratique la réglementation lors d'une exportation de vin français :

- Comprendre l'organisation des acteurs logistiques et leurs responsabilités : agents douaniers, transitaires, transporteurs, représentant fiscal.
- Comprendre le fonctionnement de la TVA intracommunautaire sur le vin (TVA unique).
- Choisir le bon Incoterms et connaître les incidences sur les droits d'accises, taxes et assurances.

Savoir compléter correctement les documents obligatoires d'accompagnement : DAE / DSA Vins

- Savoir établir les autres documents obligatoires pour les exportations de vin : factures, liste de colisage, preuves d'origines, certificats, bons de transport, etc.
- Savoir vérifier la conformité des étiquettes et contre-étiquettes en fonction des pays où l'on exporte du vin français.

- Appliquer les bonnes pratiques en matière de flux financier (virements, lettres de changes, CREDOC, escompte, etc.)

Méthodes pédagogiques : alternance de classes virtuelles collectives et de temps individuel de formation, alternance de modules interactifs et d'exercices pratiques, vidéos pédagogiques, podcasts, retours d'expériences audio, acquisition des données et expérimentation par la mise en situation.

Suivi, évaluation et certifications

- Feuille d'émargement,
- Evaluation en fin de formation,
- Enquête de satisfaction stagiaire et client,
- Obtention d'une attestation de fin de formation.

Taux de satisfaction

100%

L'équipe pédagogique

Anne-Charlotte B.

Vigneronne depuis 22 ans à Châteauneuf-du-pape au Château de la Font du Loup, elle a choisi de développer la stratégie export du domaine afin d'en accroître la notoriété et de diversifier les marchés. Forte de ses expériences et passionnée par la transmission, elle donne des cours en école de commerce jusqu'au niveau master 2 et intervient dans des entreprises qui cherchent à améliorer leurs performances.

Mathez Formation

Organisme de formation spécialisé en droit fiscal (TVA, fiscalité des entreprises), droit social, droit douanier et finances. Nous avons coconstruit un programme de formation sur l'exportation des vins français dans le monde.

Le financement

Les modalités de financement des formations sont variables et dépendant de nombreux critères. Parmi ceux-ci, la catégorie socioprofessionnelle de l'apprenant, l'Opérateur de Compétences (OPCO), la taille de l'entreprise sont prépondérants. L'équipe NG VIN vous accompagne dans le choix de vos formations et les modalités de financement. Pour plus d'information, n'hésitez pas à nous contacter.

Les sessions inter-entreprises

Date(s)	Ville(s) / Modalité	Tarif
25 novembre - 19 décembre 2024	A distance	790 € H.T. / personne
12 - 28 février 2025	A distance	790 € H.T. / personne

Inscription au 04 90 37 65 43 ou par mail à contact@ng-vin.fr

3 - 16 juin 2025

A distance

790 € H.T. / personne

Inscription au 04 90 37 65 43 ou par mail à contact@ng-vin.fr