



ANTICIPER SA DÉMARCHE COMMERCIALE EN AMONT D'UN SALON PROFESSIONNEL

Stratégie commerciale & marketing

A distance, En entreprise

Durée : 7 h

Prix intra-entreprise : 1 450 € H.T. / groupe

Objectifs pédagogiques

En fonction de ses marchés cibles, déterminer les salons professionnels incontournables, organiser son salon professionnel en amont, utiliser les techniques de ventes pour conclure ses négociations.

Le public

Prérequis

Responsable commercial.

Aucun.

Déroulé du programme

- Identifier les salons professionnels pertinents en fonction de ses marchés cibles.
- Déterminer les objectifs du salon professionnel.
- Construire son argumentaire commercial et les supports nécessaires aux salons professionnels.
- Prospection des marchés en amont du salon professionnel et organiser son agenda lors du salon.
- Déterminer le potentiel des prospects, négocier en fonction des us et coutumes.
- Assurer le suivi post-salon avec un plan d'action.

Suivi, évaluation et certifications

Dans le cadre de notre démarche qualité, la formation fait l'objet d'une feuille d'émargement par demi-journées, d'une enquête de satisfaction stagiaire et client. A l'issue de la formation le stagiaire obtient une attestation de fin de formation.

Taux de satisfaction

100%

L'équipe pédagogique

Anne-Charlotte B.

Vigneronne depuis 22 ans à Châteauneuf-du-pape au Château de la Font du Loup, elle a choisi de développer la stratégie export du domaine afin d'en accroître la notoriété et de diversifier les marchés. Forte de ses expériences et passionnée par la transmission, elle donne des cours en école de commerce jusqu'au niveau master 2 et intervient dans des entreprises qui cherchent à améliorer leurs performances.

Le financement

Les modalités de financement des formations sont variables et dépendant de nombreux critères. Parmi ceux-ci, la catégorie socioprofessionnelle de l'apprenant, l'Opérateur de Compétences (OPCO), la taille de l'entreprise sont prépondérants. L'équipe NG VIN vous accompagne dans le choix de vos formations et les modalités de financement. Pour plus d'information, n'hésitez pas à nous contacter.

Les sessions inter-entreprises

Aucune date session n'est connue. Merci de nous contacter.